

# Podsumowanie panelu dyskusyjnego Zakupy i Obsługa Dostawców

Filip Kowalski / SAP Polska  
Czerwiec 12, 2014



# Dylemat - czy rozwiązanie lokalne? Czy chmura? Czy hybryda?

## Lokalne (On Premise)

- Dłuższe wdrożenie
- Konieczność utrzymywania własnej infrastruktury hardware'owej
- Samodzielne zarządzanie bezpieczeństwem danych
- Możliwość funkcjonowania po sieci wewnętrznej bez dostępu do Internetu
- Możliwość samodzielnego rozwoju, za zgodą licencjodawcy

## Chmura (Cloud)

- Szybkie wdrożenie
- Konieczne posiadanie bezusterkowego, nielimitowanego dostępu do Internetu
- Serwery umieszczone poza własną infrastrukturą
- Korzyści skali w zakresie bezpieczeństwa danych – chronione wspólnie dla wielu firm
- Niezależność od systemu operacyjnego
- Rozwiązanie osiągalne kosztowo dla MSP
- Optymalizacja wykorzystania infrastruktury informatycznej (serwerów)

**W rozwiązaniu hybrydowym część informacji jest przechowywana lokalnie, a część w chmurze**

# Kluczowe wnioski z dyskusji

---

- Każdy klient niezależnie od swojej specyfiki działania może rozpatrywać model hybrydowy
- Natychmiastowy dostęp do sieci biznesowej (np. Ariba) nawet dla wybranych kategorii zakupowych może pozwolić osiągnąć „szybkie wygrane”
- Przy wyborze docelowego rozwiązania zakupowego należy rozpatrywać zarówno wymagania biznesowe jak i wymiar kosztowy, w tym rozłożenie inwestycji w czasie
- Rozwiązania „w chmurze” zdejmują dużą część wysiłku integracyjnego IT
- Profesjonalne rozwiązania adresują kompletne procesy zakupowe

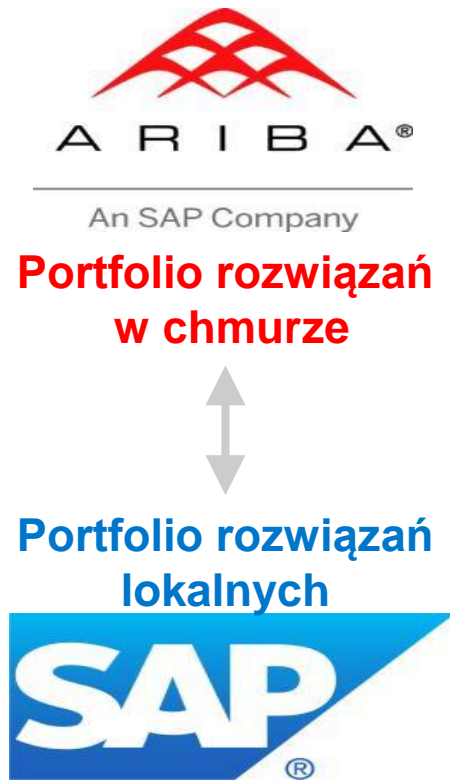
# Rekomendacja na przyszłość

---

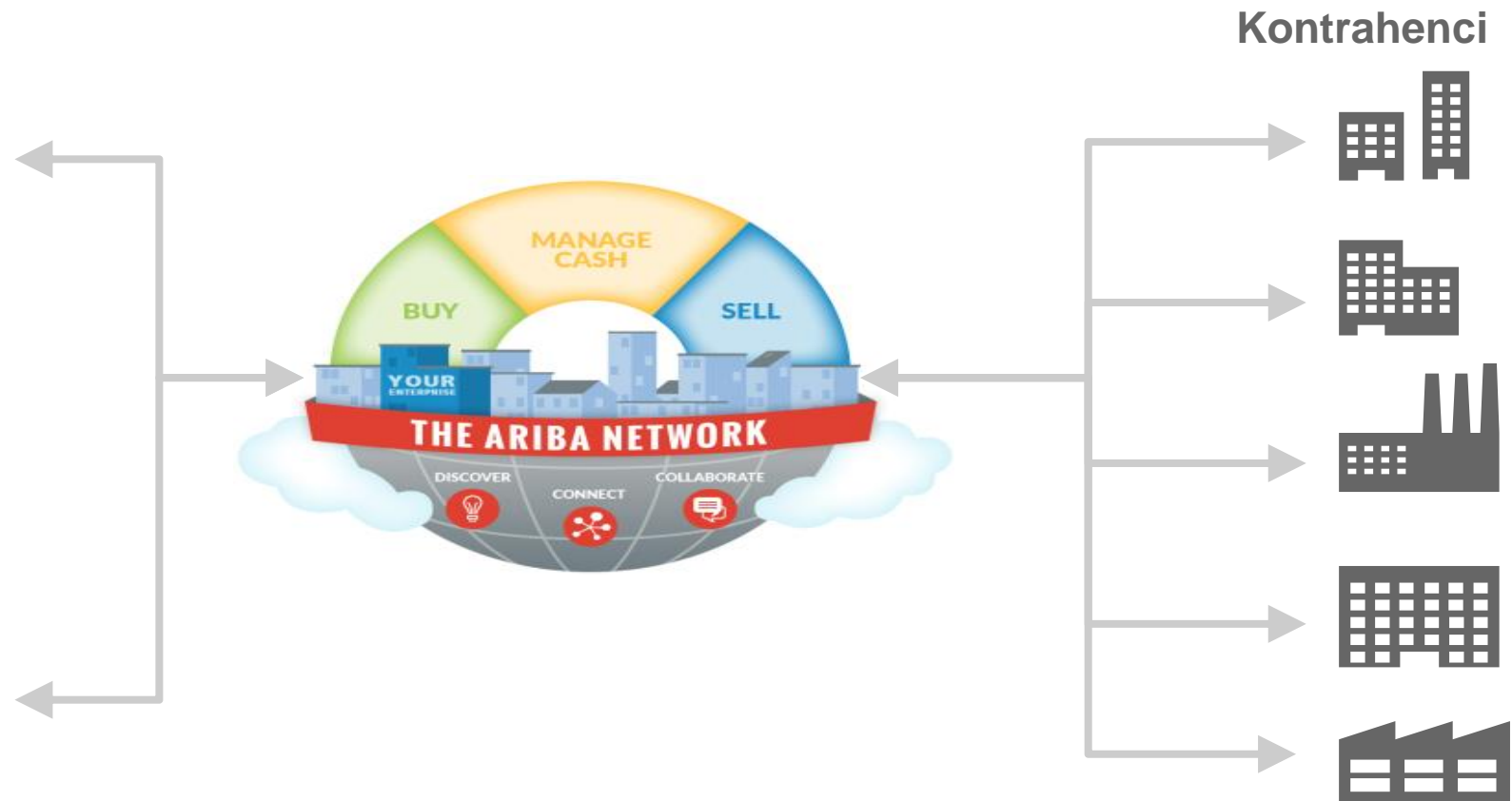
- Warto sprawdzić różne opcje dostępne na rynku – profesjonalne rozwiązania zakupowe (lokalne, chmura) na pewno pokrywają znakomitą większość Państwa wymagań biznesowych i formalnych
- Trzeba pamiętać o podejściu „krokowym” – można zacząć od wybranych kategorii zakupowych lub wybranych procesów
- Hybryda może dać nam optimum zwrotu z inwestycji – inni już poszli tą drogą
- Pamiętajcie Państwo o SAP!

# Jak SAP odpowiada na zadane wcześniej pytanie?

## Aplikacje wspierające procesy zakupowe



## Sieć Biznesowa



# Działajmy razem!

---



---

An SAP Company

Razem dostarczamy rozwiązania nie mające w swej skali odpowiednika i przy tym zapewniające szerokie możliwości doboru komponentów „lokalnych” i „chmury”



# Zapraszamy na lunch!

Informacje kontaktowe:

Filip Kowalski

Rozwój Biznesu w Sektorze Energetycznym i Zasobów Naturalnych

Ul. Wołoska 5, Warszawa

M: +48 600 350 751