

12 Czerwca 2014
SAP Forum, Sopot

Czy twoja organizacja jest gotowa na BigData?

Marek Ługowski

Kierownik działu IT, Kronopol

Łukasz Paciorkowski

Executive Architect, IBM

Agenda

- Kronopol – kim jesteśmy
- Rosnące wymagania użytkowników biznesowych
- Dlaczego HANA?
- Jak HANA pomogła Swiss Krono Group
- Rola strategii zarządzania danymi w przedsiębiorstwie
- Przedsiębiorstwo czasu rzeczywistego
- Sesja pytań i odpowiedzi

Kronopol – Kim jesteśmy?



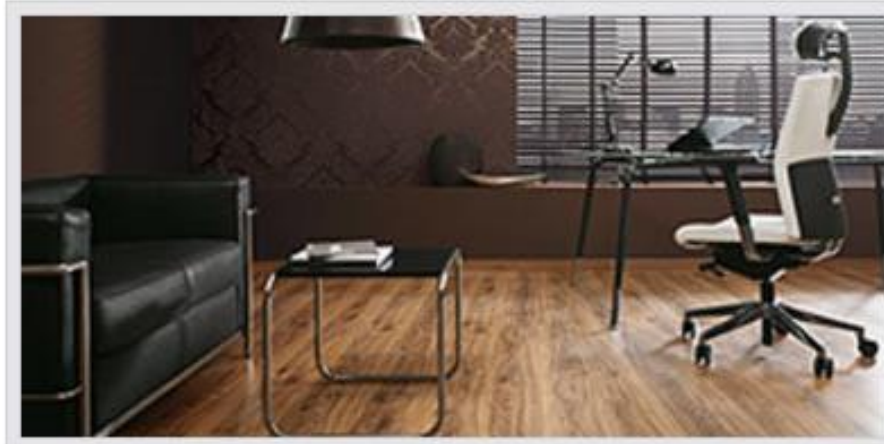
1897 – Lungötz (Austria)
1959 – M. Kaindl Holzindustrie (Austria)
1966 – Kronospan AG (Szwajcaria)
1987 – Interspan (Węgry)
1988 – Kronofrance (Francja)



1993 – Kronotex (Niemcy)
1994 – Kronopol (Polska)
1999 – Kronotex USA (Stany Zjednoczone)
2000 – Kronoukraine (Kamianka-Buzka, Ukraina)
2002 – Kronostar (Rosja)

2003 – Kronoukraine (Broszniw, Ukraina)
2007 – Depalor (Francja)
2007 – Scannery (Niemcy)
2007 – Kronoukraine (Sołonicewka, Ukraina)

W roku obrotowym 2011/2012 koncern wraz z grupą **4500 pracowników** osiągnął obrót netto w wysokości prawie **1.9 mld CHF**



MATERIAŁY WYKOŃCZENIOWE

- Panele podłogowe Kronopol ▶
- Panele podłogowe Platinum ▶
- Panele ścienne ▶
- Akcesoria Listwy ▶



MATERIAŁY DLA MEBLARSTWA

- Płyty laminowane ▶
- Błaty kuchenne ▶
- Płyty wiórowe ▶
- Płyty MDF ▶
- Płyty niezapalne ▶



MATERIAŁY DLA BUDOWNICTWA

- Płyty OSB ▶
- Płyty niezapalne ▶
- Belka dwuteowa ▶
- Płyta Kronotec ▶

- ✓ 3 ciągach typu ContiRoll (płyta wiórowa, OSB i MDF)
- ✓ 7 prasach KT
- ✓ 6 liniach do impregnacji papierów
- ✓ 4 linii do produkcji paneli podłogowych
- ✓ linii do produkcji paneli ściennych
- ✓ linii do produkcji blatów kuchennych
- ✓ formatyzerce
- ✓ linii do produkcji belek dwuteowych
- ✓ linii do produkcji kleju i żywic syntetycznych



Rosnące wymagania użytkowników biznesowych



Dlaczego SAP HANA?

1.
Zniesienie
dotychczasowych
ograniczeń
w obszarze
analityki



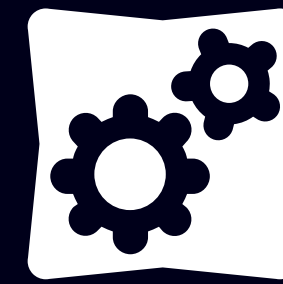
2.
Urealnienie
paradygmatu
raportowania
w czasie
rzeczywistym



3.
Łatwość
i szybkość
migracji do
nowego
rozwiązania



4.
Integralność
i
kompatybilność
z dotychczas
wykorzystywanymi
narzędziami



5.
Uproszczone
administracja



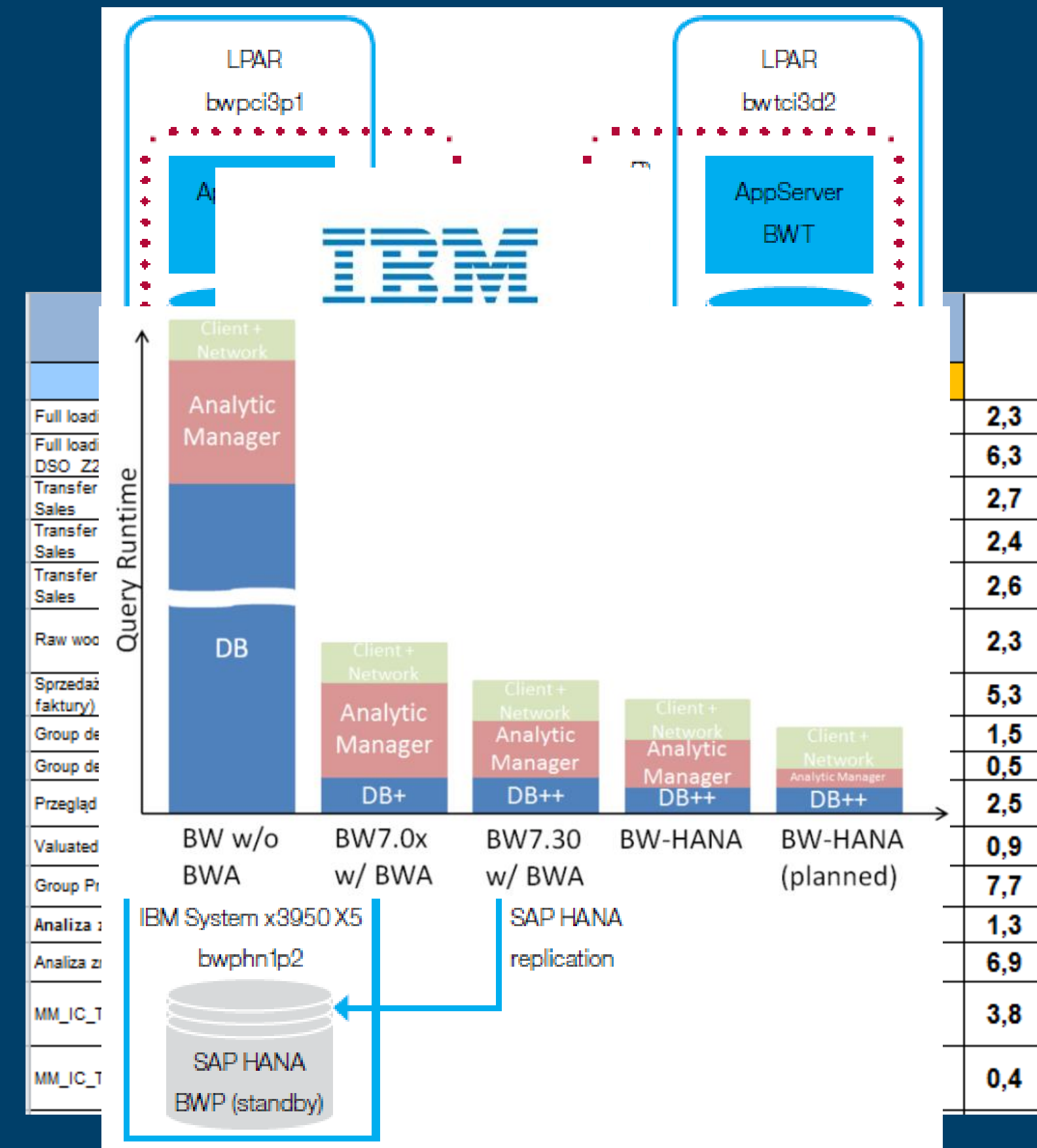
Jak SAP HANA pomogła Swiss Krono Group?

- **Znaczne skrócenie** czasu wykonywania zapytań oraz aktywacji danych
- Rozszerzenie zakresu analiz: **dłuższe okresy, dokładniejsze dane, nowe obszary**
- **Zwiększono częstotliwości** aktualizacji danych w BW
- **Zmniejszenie rozmiaru bazy danych** po migracji do SAP HANA (przed 433 GB po 145 GB = ~3 x mniej)

Event Text	Σ	Duration	Counter	Σ	Duration	Counter
Not Assigned		0,000546	0	0,000676	0	0
RFC Call		0,003475	0	0,005398	0	0
RFC Call		0,000302	0	0,000415	0	0
OLAP: Query Gen.		0,013078	0	0,028139	0	0
Authorization Buffer		0,027425	0	0,046010	0	0
Value Authorizations		0,000937	0	0,001432	0	0
OLAP Other Time		0,100323	0	0,033948	0	0
3.x Query View Open		0,020910	0	0,026439	0	0
3.x Analyzer Server		23,068743	559.818	55,753426	1.143.777	
OLAP: EXIT Variables		0,001591	0	0,001013	0	0
OLAP Initialization		0,007668	0	0,011198	0	0
OLAP: Settings		0,012041	0	0,014952	0	0
Cache Generation		0,001700	0	0,002800	0	0
Data Manager		296,117712	0	4,694616	x67	0
Total DBTRANS		0,000000	14.582	0,000000	0	33.901
Total DBSEL		0,000000	8.000.561	0,000000	0	8.547.504
OLAP: Data Selection		1,300667	0	3,156173	0	0
Cache Commit		0,000200	0	0,000316	0	0
OLAP: Read Data		0,011011	6.083	0,016647	0	12.567
OLAP: Read Texts		0,870324	0	2,153162	0	0
OLAP: Data Transfer		10,197512	547.560	27,042633	1.118.552	
3.x Query View PP		0,031816	0	0,062188	0	0
RFC Call		0,000970	0	0,001911	0	0
		331,788951		93,053492		

Dotychczasowe doświadczenia z SAP HANA

- Dobrze najpierw zrobić Proof of Concept
- Efektywne wsparcie producenta sprzętu i oprogramowania podczas wdrożenia
- Stabilna i wydajna praca środowiska
- Oczekiwany wzrost wydajności jest zależny od wielu czynników (od 1 – 50 razy)
- Uproszczony model zarządzania danymi
- Konieczna optymalizacja strategii budowania i sposobu użycia raportów bazując na SAP HANA



Strategia IBM

STRATEGIC IMPERATIVE

1.
**Make markets
by transforming
industries and
professions with data.**

WHAT WE SEE SHIFTING

**Data is becoming
the world's new
natural resource.**

STRATEGIC IMPERATIVE

2.
**Remake
enterprise IT
for the era
of Cloud.**

WHAT WE SEE SHIFTING

**The emergence of Cloud
is transforming IT and business
processes into digital services.**

STRATEGIC IMPERATIVE

3.
**Enable “systems
of engagement”
for enterprises.
And lead by example.**

WHAT WE SEE SHIFTING

**Social. Mobile. Unprecedented
access to data. All are changing
how individuals are understood
and engaged.**

Nowe klasy systemów

WSCHODZĄCA KLASA SYSTEMÓW

2.

**Systems of Engagement –
Nowy sposób interakcji
z klientami, partnerami
i pracownikami**

PRZYKŁADY

**Social & Mobile jako główne źródła
nieustrukturalizowanych danych
wzbogacających tradycyjne procesy
biznesowe**



NOWA KLASA SYSTEMÓW

3.

**Systems of Insight –
Docelowy sposób
przetwarzania i analizy
danych pozyskiwanych ze
wszystkich dostępnych źródeł**

PRZYKŁADY

**Nowa klasa rozwiązań działających
na wszystkich dostępnych zbiorach
danych, dostarczająca pełny wgląd
w otoczenie biznesowe**



ISTNIEJĄCA KLASA SYSTEMÓW

1.

**Systems of Record –
Ugruntowany sposób
pozyskiwania, przechowywania
i przetwarzania danych
transakcyjnych**

PRZYKŁADY

**Systemy typu ERP, CRM, SRM i inne
platformy używane do gromadzenia
i przechowywania danych
ustrukturalizowanych**

Rola strategii zarządzania danymi w przedsiębiorstwie

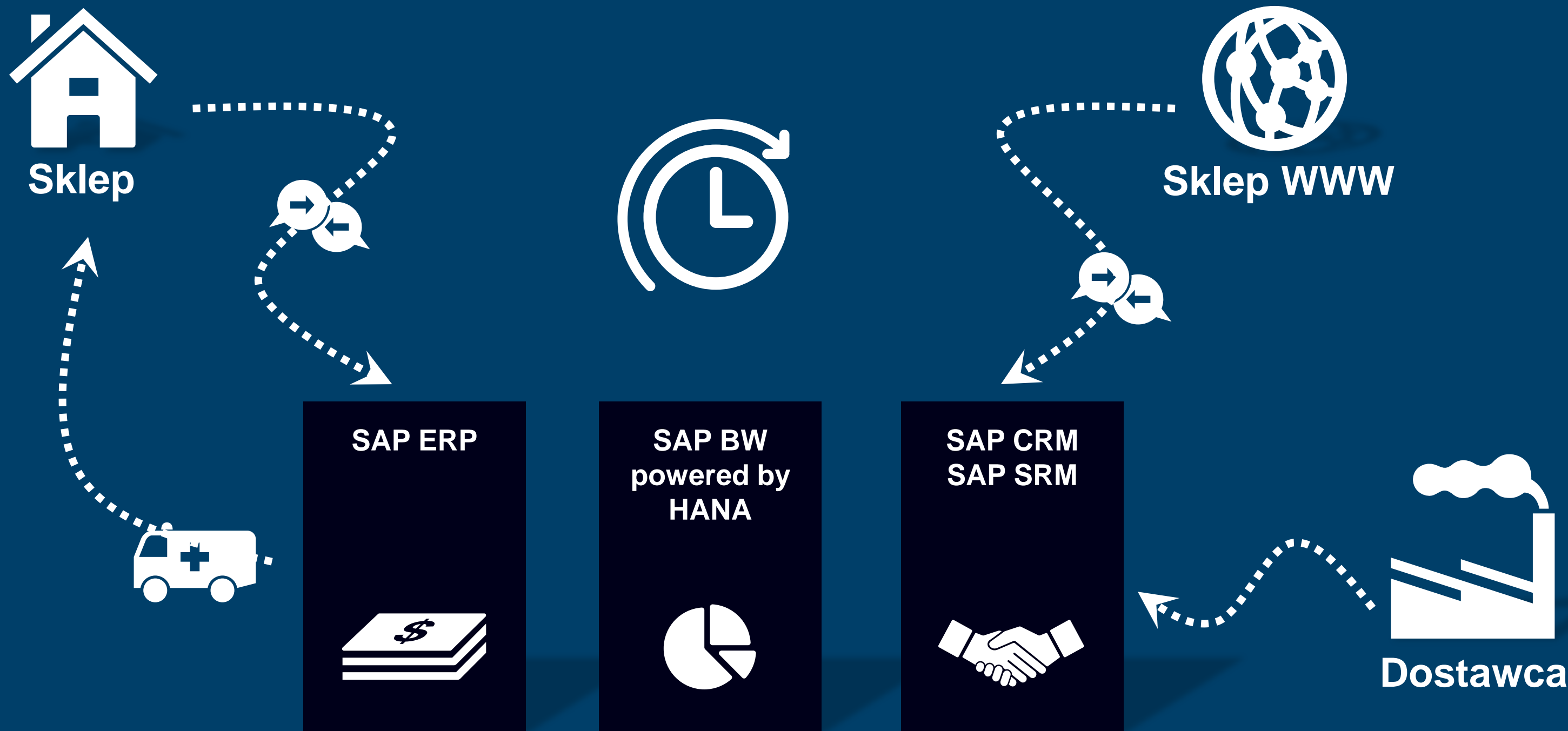


Przedsiębiorstwo czasu rzeczywistego



SKŁADOWE PRZEDSIĘBIORSTWA CZASU RZECZYWISTEGO

- ✓ Natychmiastowa komunikacja i dystrybucja danych
- ✓ Ładowanie danych w trybie online
- ✓ Analiza danych i badanie trendów na zwołanie
- ✓ Elastyczny model podejmowania decyzji
- ✓ Zintegrowany łańcuch dostaw
- ✓ Pełny wgląd w otoczenie biznesowe





Marek Ługowski
M.Lugowski@kronopol.pl

Łukasz Paciorkowski
Lukasz.Paciorkowski@pl.ibm.com
Twitter: @LookAskThink